

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

УДК 338.242

Ю.В. Вертакова, д-р экон. наук, профессор, ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет» (Курск) (e-mail: vertakova7@ya.ru)

И.А. Докукина, канд. экон. наук, ст. преп. ФГБОУ ВО «Российская академия народного хозяйства и государственной службы при президенте РФ» (Орловский филиал)

ПРИМЕНЕНИЕ ПОРОГОВОГО ПОДХОДА К ОЦЕНКЕ ЭФФЕКТИВНОСТИ РАЗВИТИЯ КЛАСТЕРНОЙ СТРУКТУРЫ

В статье рассмотрены проблемные аспекты применения менеджмента в кластерной структуре, как в постоянно меняющейся системе, которую необходимо рассматривать как совокупность воздействий прямых и обратных связей. Процессы, которые происходят в экономике, говорят о необходимости разработки нового подхода при оценке кластерной структуры с учетом стратегических ориентиров организации. Стратегический менеджмент на основе порогового подхода будет ориентирован на индикативные принципы и направлен на координирование потенциалов и ресурсов организации с потребностями инновационных рыночных отношений.

Ключевые слова: кластер, управление, интеграция, инновация, прогноз, экономические процессы, стратегические ориентиры.

В условиях экономического развития кластерные структуры являются распространенной формой организации территориальных взаимоотношений. Это связано с активным развитием сетевых структур, процессами экономической глобализации и массовым распространением коммуникаций.

Очевидно, что теоретический и практический интерес представляет долгосрочный и экономически эффективный развивающийся кластер. Следовательно, данную экономическую категорию в своем исследовании мы будем рассматривать как сложную систему, производственно-экономических и управленчески значимых решений, которые связаны с обеспеченностью различными ресурсами, стратегическая ориентация распределения которых приводит к рационализации затрат на различных этапах развития.

При этом отмечаем, что к факторам стратегического развития принятия управленческих решений в области кластеризации необходимо отнести:

- усиление инновационной организации субъектов за счет концентраций знаний;
- наличие достоверной информационной базы о насыщенности спроса и предпочтениях потребителей;

- разработка новой методологической базы решения комплексных задач;
- эластичность и сокращение временного промежутка внедрения инноваций;
- минимизация уровня затрат на внедрение инноваций.

Данные ориентиры говорят о потребности в разработке нового подхода при оценке кластерной структуры с учетом стратегических ориентиров организации. Любая экономическая система подвержена воздействию, и только разработка нового направления позволит минимизировать затраты [7, с.62]. Стратегические ориентиры процессов управления кластерной структурой представлены нами на рисунке 1.

Таким образом, разработка нового подхода в системе управления кластерными структурами будет первоочередной задачей достижения положительного экономического эффекта.

Анализ показывает, что в теории менеджмента применяются различные подходы: системный, ситуационный, процессный. Но не один из них не включает оценку этапов (ориентиров) на начальных уровнях стратегического управления, тем самым приводя к большим погрешностям при принятии того или иного решения.

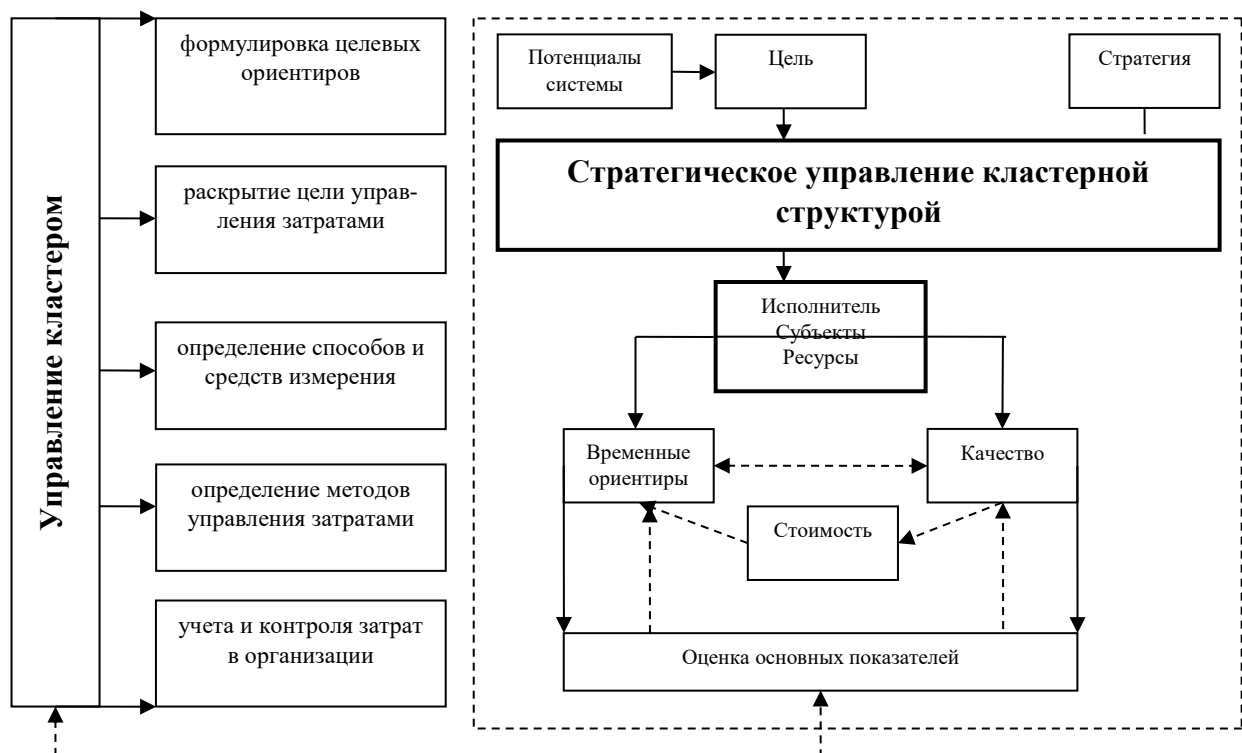


Рис. 1. Экономическое содержание стратегического управления в кластерной структуре

Мы предлагаем использовать новый подход, который заключается в выполнении комплекса мероприятий, а именно принятие решений, контроль их выполнения, а также сегментация управленческого цикла на начальном этапе. Реализация на основе порогового подхода функций управления кластером по всем направлениям представляет собой цикл управления.

Объектами управления при пороговом подходе будут затраты на реализацию, использование, утилизацию продукции (услуг, работ), разработку и производство. Схема интеграции функций управления кластерной структурой отражена на рисунке 2.

С нашей точки зрения, указанные функции необходимо осуществлять комплексно. Ориентация на управление затратами не будет рассматриваться как основная цель, но при этом необходима для приумножения эффективности функционирования организации и получения кла-

стером определенного экономического результата.

Таким образом, управление в кластерной структуре на основе применения порогового подхода – это постоянно меняющийся процесс, который представляет собой совокупность управленческого воздействия прямых и обратных связей, целью которых будет достижение лучшего экономического результата. Единство управления включает в себя выполнение всех функций управления по всем составляющим элементам управленческого процесса, направленных на реализацию задач и целей организации в получении экономических результатов. При этом следует учитывать, что в зависимости от объема затрат организации обязаны применяться разнообразные системы управления затратами. Таким образом, это и будет являться основой стратегии управления кластером в рамках применения порогового подхода.

В этой связи, нами установлено, что стратегия в рамках порогового подхода

должна соответствовать следующим основным положениям:

- анализ условий институционального развития, в которых субъекты управления затратами взаимодействует с окружающей средой;

- необходим комплексный анализ тех управленческих ситуаций, когда условия развития сдерживают деятельность кластера, и когда стимулируют;

- учет интеграционного взаимодействия всех субъектов кластерного взаимодействия [2].

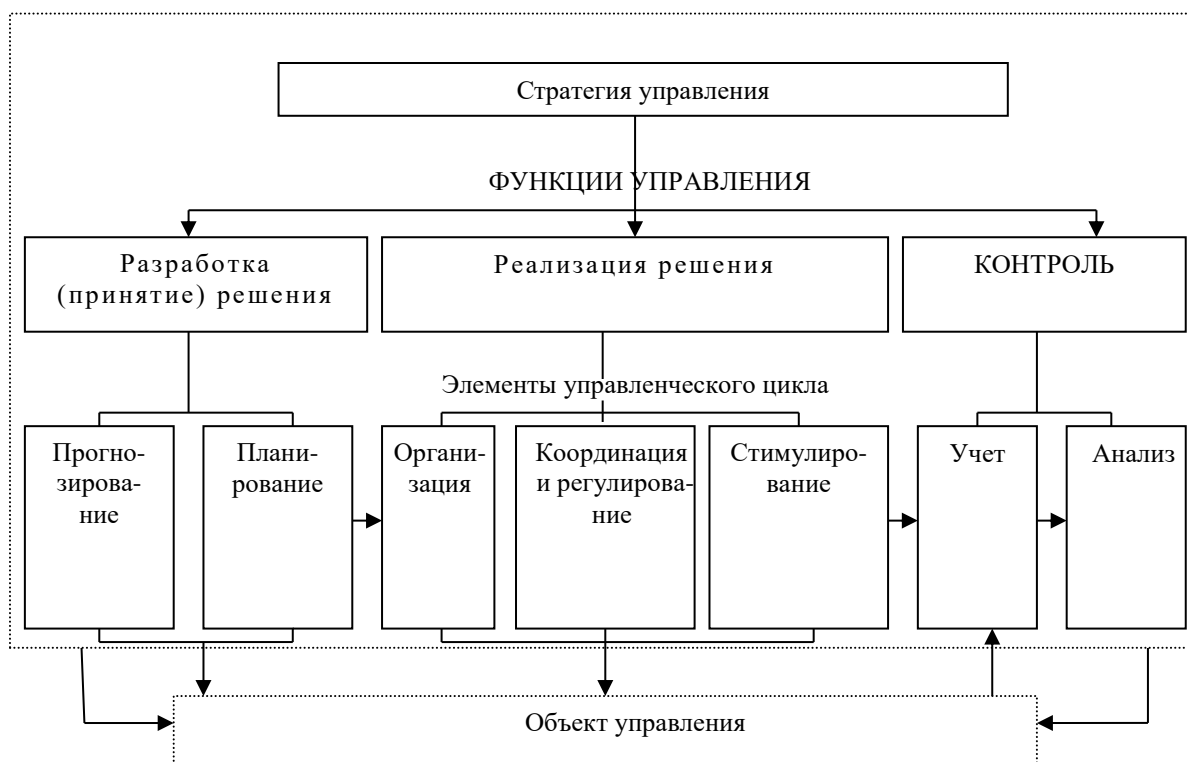


Рис. 2. Механизм взаимодействия функций управления в кластерной структуре

Отмечаем, что процесс управления затратами на основе применения пороговой оценки можно рассматривать как совокупность методических, теоретических и практических основ, предметной областью исследования которого является координация инновационных потенциалов с конечной массой рыночных экономических компонент и субъектов, объединенных движущими потоками инвестиций и информации [3, с.107].

Рассмотрим протекание процессов управления в кластерах более подробно. Алгоритм реализации стратегии управления представлен на рисунке 3.

Теоретической основой любого подхода являются принципы, формулирующие главные внешние и внутренние вза-

имосвязи субъектов процессов управления [8, с.135].

Таким образом, на основании вышеизложенного выделяются следующие принципы управления в рамках пороговой концепции:

- принципы, связанные с рыночными процессами в условиях устойчивого экономического развития;

- принципы объективного анализа на возможные затратные составляющие;

- принцип эффективного использования результатов управления кластерными единицами.

Необходимо отметить, что правильно выстроенный курс дает возможность максимально приумножить полезность и рационализировать затраты. При этом

субъект управления обладает такими характеристиками, как:

- стремление к комплексному решению задач;

- ограниченная рациональность;
- потенциальные возможности к максимизации полезности.

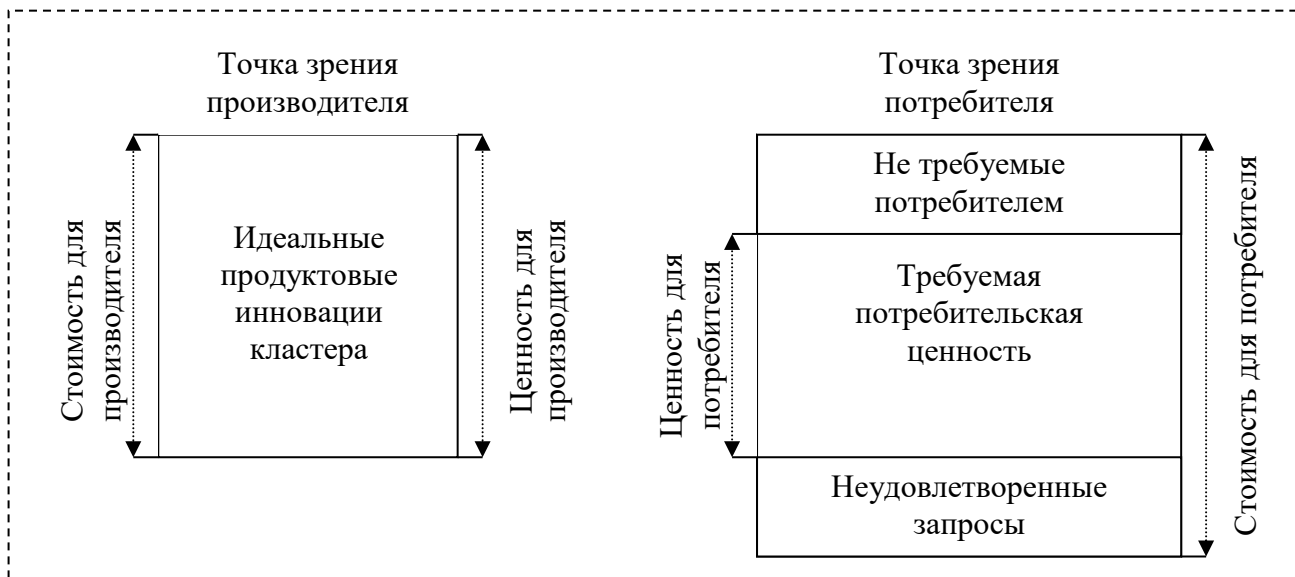


Рис. 3. Алгоритм реализации порогового подхода в кластере

На примере любого кластера это можно отследить. При этом нами установлено, что кластер на данном этапе будет представлять собой периферию интересов собственников, сотрудников, инвесторов, потребителей, поставщиков, а также страны и может быть представлен как социально-экономическая система, работающая в условиях сокращения затрат и насыщения ценностных возможностей капитала.

В то же время, рассматриваемые нами процессы в кластерных структурах ориентируются на разнообразные управленческие нормы и должен быть сконцентрирован на максимальном изучении своих потенциалов и потенциалов покупателя. При этом необходимо осуществить экономический анализ политики в области инновационных преобразований кластерных структурных элементов. Осуществляя оценку эффективности управления кластерной структурой, нами предлагается рассмотреть комплексное взаимодействие таких методов, как факторных и экспертных.

Целью применения экспертных методов будет осуществление оценок прогнозного характера, основанных на интуиции и знаниях руководителей и специалистов. Целью применения факторного анализа является установление тесноты связи между факторами исследования и их действия на эффективность экономической политики.

Целесообразно проводить экономический анализ по трем направлениям управления деятельности типов кластерной структуры:

- рассмотрение спроса и поведенческих стилей потребителей;
- синтез уровня инновационного потенциала организации и условий конкуренции;
- исследование инновации как товара.

Для комплексного анализа рыночных потенциалов конкретной организации осуществляется оценка слабых и сильных сторон существенных характеристик инновационного потенциала кластера [6, с.15]. В данном случае хотелось бы

отметить целесообразность применения порогового подхода для оценки стратегических ориентиров:

- рассмотрение индивидуальных характеристик рынка, который включает следующие показатели: анализ постоянства типа рынка, расчет его вместимости, определение скорости формирования и направления, а также на этой основе выявление направлений дальнейшего развития;
- изучение потребителей, как возможных, так и действительных;
- сопоставление со сходными у конкурентов товарами организации;
- рассмотрение методов сбыта и планирования, включая моделирование процессов управления в долгосрочной перспективе.

По нашему мнению, все это дает возможность выделить следующие факторы развития кластерной структуры:

- 1) слабая развитость сбытовой сети организации;
- 2) недостатки товаров, производимых организацией;
- 3) недостатки в управлении товарными потоками.

Очевидно, что представленные методические аспекты оценки эффективности управления кластером дают возможность разработать надлежащую методологию внедрения менеджмента как совокупной системы управления инновационными процессами.

Имеющийся уровень экономического и производственного процессов дают предпосылки к формированию новейшего подхода стратегического управления, принципы которой отвечали бы нынешней сложной обстановке в стране. Стратегическое управление в кластерах – это постоянно изменяющийся процесс [1, с.60]. Потенциальная потребность в разработке нового подхода в области управления кластерной структурой определяется и уменьшением жизненного цикла товара, большим риском принятия управ-

ленческих решений, увеличением стоимости ресурсов.

На наш взгляд, при применении порогового подхода в условиях формирования стратегической концепции развития кластеров необходимо осуществлять следующие мероприятия:

1. Поддержание эластичности производства – показатель, характеризующий предпосылки диверсификации производимой продукции, который связан с разработкой новых изделий и товаров, имеющих высокое качество и обладающих на рынке спросом. Таким образом, нужно сформировать подходы по установлению позиции организации на рынке, курсов деятельности, созданию установленного авторитета организации на рынке. В связи с этим в процессе анализа рынка товаров необходимо аргументировать уровень затрат на создание продукции, обслуживание, разработку, исследование, техническую подготовку [11, с.46].

2. Осуществление работ, связанных с преобразованием уже существующих технологических решений и разработкой новейших. Из этого следует комплекс особенностей современного построения кластера, и среди них:

- целесообразное распределение ответственности;
- расчет производственных величин организации;
- применение гибких систем производства;
- расширение сферы задач управления, возлагаемых на каждого исполнителя.

3. Стимулирование мотивации к труду и повышение значимости человеческого фактора. Этот элемент стратегического управления позволит сформулировать направления развития кластерной структуры, направленной на формирование деловых взаимоотношений внутри организации.

4. Применение программного подхода в целях организационного сопровождения будущей концепции организации

производства и обоснования для проведения инновационной политики в кластерах. При этом направления перехода к инновационно ориентированному типу развития составляют целевой ориентир стратегического управления, который включает в себя:

- создание человеческого потенциала;
- формирование институциональной среды с высоким уровнем конкуренции;
- интеграцию структуры экономики на основе инновационных процессов;
- увеличение границ конкурентных преимуществ;
- укрепление внешнеэкономических ориентиров, повышение эффективности организации труда;
- создание совершенной модели пространственного развития экономики [5, с.30].

На основании вышеизложенного необходимо сделать вывод, что формирование предпосылок для перехода к кластерному типу развития приводит к поиску новейших управленческих решений, формирующих условия для увеличения роста качества жизни населения на основе интенсивного развития инновационной экономики и стратегического управления в совокупности.

При этом развитие инновационных процессов в кластерах подразумевает изменения, которые появляются во всех сферах, и находятся в зоне действия рисков, тормозящих развитие:

- риск подчиненности экономики структуре рынков и ценам на сырье и продукцию;
- риск отставания в области технологии;
- риск, обусловленный инфраструктурными и институциональными ограничениями;

– риск дефицита трудовых ресурсов и отрицательных закономерностей в развитии потенциала человека [9, с.46].

В этой связи, минимизировать заявленные риски позволит успешная реализация стратегий управления организацией на основе порогового подхода. При этом хотелось бы отметить, что основной задачей является формирование необходимого уровня затрат и запасов, с учетом соотношения объемов заемных и собственных средств. Использование данной методики даст возможность определить недостаток или избыток средств для формирования запасов и ответить на вопрос: сможет ли организация покрыть собственные затраты?

Применение порогового подхода позволит проанализировать потенциал организации по результативному обеспечению вновь осваиваемых и существующих технологических оснасток. Отмечаем, что при оценке в состав анализируемых затрат нужно включить также потребности в инновациях, которые нужны для внедрения в хозяйственный оборот новой, или базисной технологии (ΣR_6) и/или улучшающей (ΣR_7).

Применив их в формулах расчета абсолютного, нормального и неустойчивого финансового состояния затраты на внедрение и разработку улучшающих инноваций и/или базисных, получим величины, показывающие оценку потенциала источников затрат, связанных со сбытом тех или иных проектов, но для компенсации текущих производственно-хозяйственных затрат и запасов. Таким образом, расчет источников получения результатов и затрат для обеспечения процесса производства и развития инноваций примет следующий вид, представленный в таблице 1.

Таблица 1

Определение затрат при применении порогового подхода в ходе формирования стратегии управления развитием в кластере [4, с.220]

| Показатели | Формулы расчета |
|--|--|
| Показатели, характеризующие финансовую устойчивость | |
| Нехватка (-) или избыток (+) собственных оборотных средств для внедрения инноваций и обеспечения производственного процесса | $\pm E_c = E_c - Z - \Sigma R_6$ $\pm E_c = E_c - Z - \Sigma C,$ где E_c – присутствие собственных оборотных средств; Z – затраты и запасы; $\Sigma C, \Sigma R_6$ – затраты, нужные на изучение улучшающий или базисных инноваций, соответственно |
| Нехватка (-) или избыток (+) долгосрочных заемных источников формирования внедренческих затрат и производственно-хозяйственных и запасов собственных оборотных средств | $\pm E_T = E_T - Z - \Sigma R_6 = (E_c + K_T) - Z - \Sigma R_6$ $\pm E_T = E_T - Z - \Sigma R_y = (E_c + K_T) - Z - \Sigma R_y,$ где E_c – присутствие оборотных собственных средств; E_T – присутствие долгосрочных заемных источников для формирования затрат и запасов собственных оборотных средств и; Z – затраты и запасы; $\Sigma R_y, \Sigma R_6$ – затраты, необходимые на освоение улучшающий или базисных инноваций |
| Нехватка (-) или избыток (+) итоговой величины для формирования запасов и затрат важнейших источников | $\pm E_\Sigma = E_\Sigma - Z - \Sigma R_6 = (E_c + K_T + K_I) - Z - \Sigma R_6;$ $\pm E_\Sigma = E_\Sigma - Z - \Sigma R_y = (E_c + K_T + K_I) - Z - \Sigma R_y,$ где K_I – краткосрочные займы и кредиты; E_Σ – общая величина по основным источникам средств для формирования результатов и затрат; K_T – долгосрочные кредиты и заемные средства; E_c – наличие собственных оборотных средств; Z – затраты и запасы; $\Sigma R_y, \Sigma R_6$ – затраты, необходимые на освоение улучшающий или базисных инноваций |

Данная теоретическая разработка показывает, что может быть основополагающим элементом для классификации кластеризации финансового постоянства, или инновационного потенциала кластера. На данном этапе формирования эффективного инструментария стратегического менеджмента целесообразно использовать трехкомпонентный показатель порогового сценария:

$$S = \{S_1(x_1); S_2(x_2); S_3(x_3)\},$$

где $x_1 = \pm E_c$; $x_2 = \pm E_T$; $x_3 = \pm E_\Sigma$.

Значения функции $S(x)$ устраиваются следующим образом:

$$S(x) = 0, \text{ если } x < 0;$$

$$S(x) = 1, \text{ если } x \geq 0.$$

Практическое применение значений функции $S(x)$ необходимо заложить в основу четырех важных типов кластериза-

ции структур. В результате чего мы сможем ответить на вопрос: под силу ли кластеру применение инноваций в организационном процессе при последовательном обеспечении потребностей в финансах текущей производственно-хозяйственной деятельности?

Анализ содержания таблицы 2 позволяет нам выделить потенциальные типы кластерных структур.

Подводя итог, необходимо отметить, что оценка инновационных возможностей позволяет, прежде всего, рассмотреть финансовую устойчивость кластера. Выработанный подход и будет основой формирования стратегического менеджмента и основой для коммерциализации новейших технологий.

Таблица 2

Рекомендации по выбору стратегии управления развитием кластерной структуры

| Показатель инновационного потенциала и источники покрытия затрат | Основная характеристика типа инновационного развития организации | Основная стратегия инновационного развития |
|---|--|--|
| Большие инновационные потенциалы | | |
| S = (1,1,1) Средства собственные | Осуществление стратегий инновационного развития организация возможно будет осуществлять без наружных заимствований. Большая обеспеченность собственными ресурсами | Изучение новых технологий- лидер |
| Средние инновационные возможности | | |
| S = (0,1,1) Долгосрочные кредиты плюс собственные средства | Нормальная обеспеченность производства необходимыми финансовыми ресурсами. Для результативного вовлечения в хозяйственный оборот новых технологий нужно применение некоторого объема заемных средств | Изучение улучшающих или новых технологий-лидер или последователь |
| Небольшие инновационные возможности | | |
| S = (0,0,1) краткосрочные и долгосрочные займы и кредиты плюс собственные средства | Удовлетворительная финансовая поддержка затрат и текущих производственных запасов. Для осуществления стратегий инновационного развития необходимо привлечение высоких финансовых средств из внешних источников | Изучение улучшающих технологий последователь |
| Безразличные инновационные возможности | | |
| S = (0,0,0) – | Отсутствие источников развития затрат или дефицит | – |

В дополнение к проведенному исследованию отмечаем, что у организаций теперь появляется алгоритм оценки развития кластерных потенциалов. И нельзя не оставить без внимания, на наш взгляд, тот факт, что организация может выявить на этапе разработки стратегических планов из числа анализируемых возможностей невыполнимые (с точки зрения финансового обеспечения) направления.

И в данном аспекте, пороговый сценарий подразумевает усовершенствование конкурентоспособности производства не только в общепринятых секторах экономики, но и в наукоемких новых об-

ластях, и слияние в главный источник экономического роста инновационных факторов, а также сохранение значительной инвестиционной инициативности и исполнение ряда больших проектов. В кластерном варианте развития предусматривается рост затрат. Данный подход необходимо охарактеризовать как сценарий энергичной диверсификации экономики и структурных передвижений в пользу отраслей «новой экономики», обрабатывающих отраслей промышленности и сектора услуг, рассматривающих развитие региональной экономики в

назначении экономики знаний и постиндустриального уклада.

Данный ориентир будет способствовать переходу экономики к инновационному затратно направленному типу развития за счет:

- формирования результативной инновационной региональной системы, обеспечивающей создание устойчиво развивающихся кластерных структур как основного фактора социального и экономического роста;

- реализации долгосрочных проектов в рамках частно-государственного партнерства на рынках высокотехнологичных товаров и услуг региона;

- усиления темпов инновационной активности в отраслях экономики, обеспечивающей их технологическую модернизацию и увеличение конкурентоспособности;

- реализации областных проектов и целевых программ для развития класса инновационно-мотивированных людей и существенного повышения качества человеческого капитала;

- формирования институтов, укрепляющих стратегическое планирование, содействующих уменьшению административных преград.

Таким образом, применение порогового подхода играет важную роль именно в кластерах, где объем издержек подвержен влиянию со стороны совокупности слабopредсказуемых факторов. И при этом очевидно, что система стратегического менеджмента на основе порогового подхода основывается на индикативных принципах, и она будет направлена на координирование потенциалов и ресурсов организации с потребностями инновационных рыночных отношений.

Исследование выполнено на основе государственного задания Министерства образования и науки Российской Федерации № 26.2671.2014/К «Теоретико-методологические основы разработки и реализации кластерной политики на региональном уровне и научно-методическое обоснование инструментария

прогрессивных структурных преобразований региональных социально-экономических систем».

Список литературы

1. Вертакова Ю.В., Положенцева Ю.С. Алгоритм кластеризации регионального экономического пространства // Научно-технические ведомости Санкт-Петербургского государственного политехнического университета. Экономические науки. – 2016. – № 1 (235). – С. 75-86.

2. Вертакова Ю. В., Плотников В. А. Типологизация подходов к формированию и развитию пропульсивных кластеров в экономике региона // Экономика и управление.- 2016.- №3.

3. Докукина И.А. Развитие концептуальных аспектов менеджмента современной организации//Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета.- 2014. -№ 4.- С. 106-111.

4. Докукина И.А., Полянин А.В. Формирование стратегического управления затратами на инновационное развитие в условиях повышения конкурентоспособности региона // Среднерусский вестник общественных наук. – 2014. – № 2. – С. 219-225.

5. Плотников В.А., Федотова Г.В. Индикаторы стратегического регионального планирования // Финансовая аналитика: проблемы и решения. -2014. -№ 17. -С. 21-33.

6. Положенцева Ю.С., Вертакова Ю.В. Направления формирования парадигмы устойчивого регионального развития // Вестник Воронежского государственного технического университета.- 2008.- Т. 4, № 1.- С. 12-17.

7. Положенцева Ю.С., Клевцова М.Г., Вертакова Ю.В. Макроэкономические условия формирования инновационной среды региона//Управленческое консультирование. -2014. -№ 10 (70). -С. 60-67.

8. Положенцева Ю.С., Вертакова Ю.В. Управление пространственным социально-экономическим развитием территорий: монография. – Курск, 2015. – 218 с.

9. Полянин А. В., Макарова Ю.Л. Экономическое развитие региональных бизнес-пространств // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2014. – № 2. – С. 36-48.

10. Рисин И.Е. Региональная кластерная политика: содержание и механизм реализации: монография. – Воронеж: ВГПУ, 2014. – 112 с.

11. Рисин И.Е., Трещевский Д.Ю. Типологизация инновационного развития регионов России на основе поэтапной

кластеризации // Известия Юго-Западного государственного университета. Серия: Экономика. Социология. Менеджмент. – 2011. – №1. – С. 20-27.

12. Трусова Н.С., Вертакова Ю.В. Кластеры как инструмент государственной промышленной политики // Кластерные инициативы в формировании прогрессивной структуры национальной экономики: сб. науч. тр. Междунар. науч.-практ. конф. -Курск, 2015. -С. 44-48.

Получено 08.12.15

Yu.V. Vertakova, Doctor of Sciences, Professor, Southwest State University (Kursk) (e-mail: vertakova7@ya.ru)

I. A. Dokukina, Candidate of Sciences, Senior Lecturer, Russian Academy of National Economy and Public Administration under the President of the Russian Federation (Orel Branch)

APPLICATION THRESHOLD APPROACH AS A FUNDAMENTAL ELEMENT IN THE EVALUATION OF THE DEVELOPMENT OF CLUSTER STRUCTURES

The article deals with the problematic aspects of management in a cluster structure in a constantly changing system, which should be viewed as a set of actions backward and forward linkages. The processes that occur in the economy, talk about the need for a new approach in the evaluation of the cluster structure in view of the strategic guidelines of the organization. Strategic management based on a threshold approach is focused on the indicative guidelines, and is aimed at coordinating the potentials and resources of the organization to the needs of innovative market relations.

Key words: cluster, management, integration, innovation, forecast economic processes, strategic guidelines.

УДК 338:504

И.О. Кирильчук, канд. техн. наук, доцент, ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет» (Курск) (e-mail: iraida585@mail.ru)

В.Л. Рыкунова, канд. экон. наук, доцент, ФГБОУ ВО «Юго-Западный государственный университет» (Курск) (e-mail: valentina0209@mail.ru)

НАПРАВЛЕНИЯ СОВЕРШЕНСТВОВАНИЯ ЭКОНОМИЧЕСКОГО МЕХАНИЗМА УПРАВЛЕНИЯ ОХРАНОЙ ОКРУЖАЮЩЕЙ СРЕДЫ

В статье проанализирован исторический аспект становления экономического механизма управления рациональным природопользованием и охраной окружающей среды и его структура. Рассмотрен российский и зарубежный опыт экономического регулирования негативного воздействия на окружающую природную среду. Представлены направления совершенствования системы администрирования природопользования и усиления роли платежей за негативное воздействие на окружающую среду в целевом финансировании мероприятий по воспроизводству природных ресурсов, стимулированию рационального природопользования и охраны окружающей среды.

Ключевые слова: администрирование природопользования, управление природопользованием, экономический механизм, стимулирующая функция, плата за негативное воздействие на окружающую среду, штраф.

В связи с тесной взаимозависимостью экологической и экономической безопасности большой интерес представляет эко-

номический механизм природопользования и охраны окружающей среды [1].

Мировая практика использования экономических механизмов рационально-